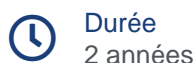


LP - Management de la relation commerciale - Sport-études - Classique et section aménagée



Durée
2 années



Langues
d'enseignement
Français

Présentation

Réalisée par le département TC (Techniques de Commercialisation) de l'IUT d'Annecy, la licence professionnelle MRC spécialisation Rythme Sport et Montagne est aménagée sur 2 ans, selon un rythme tenant compte des contraintes sportives de l'étudiant-athlète. Depuis plus de 25 ans, le département TC a formé et diplômé près de 350 jeunes athlètes, avec un palmarès exceptionnel ! Plus de 20 médailles Olympiques, 60 titres aux Championnats du Monde et 50 athlètes actuellement en Équipe de France.

Les atouts de la formation

- * une formation aménagée sur 2 ans, selon les rythmes d'activité sportive des athlètes une équipe pédagogique expérimentée, composée d'enseignants, de cadres commerciaux et de consultants, habitués aux publics sportifs
- * des compétences commerciales à forte plus-value
- * une préparation à une activité professionnelle
- * la poursuite de votre pratique sportive à haut niveau
- * l'obtention d'un diplôme d'État reconnu bac+3

Organisation

Effectifs attendus

25

Date de début de la formation : Première quinzaine d'avril

Date de fin de la formation : Dernière quinzaine de juillet

Admission

A qui s'adresse la formation ?

Sportifs : niveau de pratique sportive relevant du haut-niveau ou de niveau professionnel – tout sport.

- * Athlètes de haut-niveau de toute discipline, en particulier celles en lien avec la montagne
- * Athlètes en phase de reconversion dans des activités sportives et/ou en lien avec la montagne

Conditions d'accès

Tout titulaire d'un bac+2, en particulier commercial, âgé de 26 ans maximum pour les publics issus de filières non commerciales, mise à niveau en début de formation en marketing et vente.

Et après

Métiers visés et insertion professionnelle

- * chargé de clientèle,
- * chef de secteur,
- * responsable commercial ,
- * chargé de communication,
- * chef de produit,
- * manager de point de vente, ...

Infos pratiques

Contacts

Responsable pédagogique

Juliette Valentin

☎ +33 4 50 09 22 89

✉ Juliette.Valentin@univ-savoie.fr

Scolarité administrative

Scolarité IUT d'Annecy

✉ scolarite.iut-acy@univ-smb.fr

Secrétariat pédagogique

Carole Comte

☎ +33 4 50 09 22 21

✉ Carole.Comte@univ-savoie.fr

Campus

🏠 Annecy / campus d'Annecy-le-Vieux

En savoir plus

Site de l'IUT d'Annecy

🔗 <https://www.iut-acy.univ-smb.fr/>

Programme

Organisation

La maquette de la formation est donnée à titre indicatif, elle est susceptible d'évolution.

LP - Management de la relation commerciale - Sport-études - Classique et section aménagée

UE00 Mise à niveau	0 crédits
Marketing	0 crédits
Techniques de vente	0 crédits
UE01 Marketing, gestion de la valeur commerciale	12 crédits
Marketing relationnel & GRC	3 crédits
Marketing des services	3 crédits
Etudes commerciales	3 crédits
Marketing & multicanal	3 crédits
UE02 Négo. dév. animation relation commerciale multicanal	8 crédits
Communication persuasive	2 crédits
Animation & projets commerciaux	3 crédits
Développement commercial à l'international	1 crédits
Négociation-achats	2 crédits
UE03 Management commercial	10 crédits
Stratégie création d'entreprise	4 crédits
Fonctions commerciales	1 crédits
Performance commerciale	1 crédits
Jeu d'entreprise	4 crédits
UE04 Compétences supports	10 crédits
Anglais commercial	4 crédits
Environnement des relations commerciales	1 crédits
Spécialisation thématique en communication	3 crédits
Spécialisation thématique en marketing	2 crédits
UE05 Projet professionnel	10 crédits
Projet tuteuré (méthodologie)	10 crédits
UE06 Activité professionnelle	10 crédits
Activité en entreprise	10 crédits