

DROIT, ÉCONOMIE, GESTION

LP - Management de la relation commerciale - Sport-études - Classique et section aménagée

Licence professionnelle Commercialisation de produits et services



Durée
2 années



Langues
d'enseignement
Français

Présentation

Réalisée par le département TC (Techniques de Commercialisation) de l'IUT d'Annecy, la licence professionnelle MRC spécialisation Rythme Sport et Montagne est aménagée sur 2 ans, selon un rythme tenant compte des contraintes sportives de l'étudiant-athlète. Depuis plus de 25 ans, le département TC a formé et diplômé près de 350 jeunes athlètes, avec un palmarès exceptionnel ! Plus de 20 médailles Olympiques, 60 titres aux Championnats du Monde et 50 athlètes actuellement en Équipe de France.

Les atouts de la formation

- * une formation aménagée sur 2 ans, selon les rythmes d'activité sportive des athlètes une équipe pédagogique expérimentée, composée d'enseignants, de cadres commerciaux et de consultants, habitués aux publics sportifs
- * des compétences commerciales à forte plus-value
- * une préparation à une activité professionnelle
- * la poursuite de votre pratique sportive à haut niveau
- * l'obtention d'un diplôme d'État reconnu bac+3

Organisation

Effectifs attendus

25

Date de début de la formation : Première quinzaine d'avril

Date de fin de la formation : Dernière quinzaine de juillet

Admission

A qui s'adresse la formation ?

Sportifs : niveau de pratique sportive relevant du haut-niveau ou de niveau professionnel – tout sport.

- * Athlètes de haut-niveau de toute discipline, en particulier celles en lien avec la montagne
- * Athlètes en phase de reconversion dans des activités sportives et/ou en lien avec la montagne

Conditions d'admission

Tout titulaire d'un bac+2, en particulier commercial, âgé de 26 ans maximum pour les publics issus de filières non commerciales, mise à niveau en début de formation en marketing et vente.

Et après

Métiers visés et insertion professionnelle

- * chargé de clientèle,
- * chef de secteur,
- * responsable commercial ,
- * chargé de communication,
- * chef de produit,
- * manager de point de vente, ...

Infos pratiques

Contacts

Responsable pédagogique

Juliette Valentin

☎ +33 4 50 09 22 89

✉ Juliette.Valentin@univ-savoie.fr

Scolarité administrative

Scolarité IUT d'Annecy

✉ scolarite.iut-acy@univ-smb.fr

Secrétariat pédagogique

Carole Comte

☎ +33 4 50 09 22 21

✉ Carole.Comte@univ-smb.fr

Campus

📍 Annecy / campus d'Annecy-le-Vieux

En savoir plus

Site de l'IUT d'Annecy

🔗 <https://www.iut-acy.univ-smb.fr/>

Programme

Organisation

La maquette de la formation est donnée à titre indicatif, elle est susceptible d'évolution.

LP - Management de la relation commerciale - Sport-études - Classique et section aménagée

Semestre 5

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE00 Mise à niveau	BLOC				0
Marketing	MODULE	10h	10h		0
Techniques de vente	MODULE	8h	8h		0
UE501 Marketing, gestion de la valeur commerciale	UE				12
Marketing relationnel & GRC	EC	13h	13h		3
Marketing des services	EC	13h	13h		3
Etudes commerciales	EC	13h	13h		3
Marketing & multicanal	EC	12h	12h		3
UE502 Négo. dév. animation relation commerciale multicanal	UE				8
Communication persuasive	EC	10h	10h		2
Animation & projets commerciaux	EC	12h	12h		3
Développement commercial à l'international	EC	6h	6h		1
Négociation-achats	EC	10h	10h		2
UE503 Management commercial	UE				10
Stratégie création d'entreprise	EC	15h	15h		4
Fonctions commerciales	EC	6h	6h		1
Performance commerciale	EC	8h	8h		1
Jeu d'entreprise	EC	8h	24h		4

Semestre 6

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE601 Compétences supports	UE				10
Anglais commercial	EC		42h		4
Environnement des relations commerciales	EC	8h	8h		1
Spécialisation thématique en communication	EC	14h	14h		3
Spécialisation thématique en marketing	EC	10h	10h		2
UE602 Projet professionnel	UE				10

Projet tuteuré (méthodologie)	EC	8h	48h	10
UE603 Activité professionnelle	UE			10
Activité en entreprise	EC		8h	10