

B2B Sales techniques: prospection & negotiations



ECTS
crédits



Composante
IUT d'Annecy

En bref

- › **Langues d'enseignement:** Français
- › **Forme d'enseignement :** Cours magistral
- › **Ouvert aux étudiants en échange:** Non

Campus

- › Annecy / campus d'Annecy-le-Vieux

Présentation

Heures d'enseignement

Sales techniques (part 1) : prospection & negotiations in an international environment - TD	Travaux Dirigés	24h
---	-----------------	-----

Sales techniques (part 1) : prospection & negotiations in an international environment - CM	Cours Magistral	12h
---	-----------------	-----

Infos pratiques

Lieux

- › Annecy-le-Vieux (74)