

SAE102 Vente : démarche de prospection (SAE102_TCSE)



En bref

- **Langues d'enseignement:** Français
- **Forme d'enseignement :** Situation d'apprentissage et d'évaluation
- **Ouvert aux étudiants en échange:** Oui

Présentation

Heures d'enseignement

SAE102 Vente : démarche de prospection - CM	Cours Magistral	10,5h
SAE102 Vente : démarche de prospection - TD	Travaux Dirigés	10,5h

Compétences acquises

Macro-compétence

Micro-compétences

Infos pratiques

Lieux

- Annecy-le-Vieux (74)

Campus

➤ [Annecy / campus d'Annecy-le-Vieux](#)