

Méthodes de négociation (MODU22_MARD)



Composante
Faculté de Droit

En bref

- **Langues d'enseignement:** Français
- **Ouvert aux étudiants en échange:** Oui

Présentation

Description

Passage de la négociation sur des positions à la négociation raisonnée ou la négociation sur les intérêts

Négociation raisonnée (méthode Harvard)

Méthode Fiutak

Mise en situation

Objectifs

Acquisition des outils au service du négociateur

Heures d'enseignement

Méthodes de négociation - CM

Cours Magistral

14h

Libellé court : MODU22_MARD

Nature : MODULE

Infos pratiques

Lieux

- Chambéry (domaine universitaire de Jacob-Bellecombette - 73)
-

Campus

- Chambéry / campus de Jacob-Bellecombette