

# Négociier en anglais (ANGL625\_TGI)



## En bref

- > **Langues d'enseignement:** Anglais
- > **Méthodes d'enseignement:** En présence
- > **Forme d'enseignement :** Travaux dirigés
- > **Ouvert aux étudiants en échange:** Oui

## Présentation

### Objectifs

Lors de ce module, les stagiaires seront en mesure de :

- Comprendre et rédiger une annonce immobilière
- Négocier avec un client potentiel, afin d'obtenir un mandat, vendre ou louer un bien
- Faire visiter un bien
- Mener une assemblée générale

### Heures d'enseignement

|                           |                 |    |
|---------------------------|-----------------|----|
| Négociier en anglais - TD | Travaux Dirigés | 7h |
| Négociier en anglais - CM | Cours Magistral | 7h |

### Plan du cours

Séquence 1 : Prospection / expertise : le mandat

Séquence 2 : Vendre un bien ancien et signer un compromis

Séquence 3 : Mise en location d'un bien immobilier : la gestion locative

## Compétences visées

En anglais, savoir :

- Comprendre et rédiger une annonce immobilière
  - Négocier avec un client potentiel, afin d'obtenir un mandat, vendre ou louer un bien
  - Faire visiter un bien
  - Mener une assemblée générale
- 

## Bibliographie

Berland-Delépine, Serge, *La Grammaire anglaise de l'Etudiant*, Paris : Ophrys, 2014.

Hansberger, Frank Olivier, *Petit Manuel pour négocier en anglais*, Paris : Larousse, 2014.

Perrin, Isabelle, *L'anglais de l'Immobilier*, Quetigny : Studyrama, 2011.

**Libellé court** : ANGL625\_TGI

**Nature** : EC

## Infos pratiques

---

### Lieux

➤ Annecy-le-Vieux (74)