

Le cadre juridique de la profession



En bref

- › **Langues d'enseignement:** Français
- › **Ouvert aux étudiants en échange:** Oui

Présentation

Objectifs

Lors de ce module, les stagiaires seront en mesure de :

- * Comprendre le cadre juridique applicable à la profession d'agent immobilier
- * Respecter les règles de Droit dans la pratique professionnelle
- * Rédiger un mandat de vente dans le respect des lois

Heures d'enseignement

CM	Cours Magistral	12,25h
TD	Travaux Dirigés	12,25h

Pré-requis obligatoires

Pré-requis : Avoir suivi le module « Eléments fondamentaux du Droit patrimonial ».

Plan du cours

Chapitre 1 : La réglementation applicable à la profession d'agent immobilier

1. Présentation des lois applicables et définition de l'agent immobilier

2. Les conditions d'accès à la profession

- * Les conditions à remplir
- * L'immatriculation au RCS
- * La délivrance de la carte professionnelle
- * L'habilitation des négociateurs

3. Les conditions d'exercice de la profession

- * L'obligation d'information et de conseil
- * L'obligation de formation continue
- * Les règles relatives à l'affichage et à la publicité
- * Le code de déontologie
- * La protection des données personnelles

Chapitre 2 : La réglementation applicable au mandat de vente

1. La définition et les lois applicables
2. L'information précontractuelle
3. Les parties au contrat : le mandant et le mandataire
4. Les clauses principales
5. Les différents types de mandat
6. La loi sur le démarchage à domicile

Infos pratiques

Lieux

- Anancy-le-Vieux (74)